

AdVini (257M€ de CA, 930 collaborateurs,) est le leader français des vins de terroir. Son siège est implanté à St-Felix de Lodez (34 / 30 kms de Montpellier). Alliant tradition et modernisme, AdVini est implanté au cœur des grandes régions viticoles françaises les plus renommées et en Afrique du Sud. Avec 2.333 hectares de vignobles détenus en propre, ses 30 Vignobles & Châteaux, Maisons de négoce et centre de vinification ; AdVini bénéficie d'une notoriété et d'une reconnaissance internationale en constante progression. Présent dans plus de 110 pays, AdVini poursuit son fort développement commercial grâce à un plan stratégique orienté digital et avec pour objectif de développer ses activités sur l'ensemble des circuits de distribution classiques et e-business. Plus d'informations sur www.advini.com

Afin de poursuivre le développement de nos ventes au sein du circuit **Grande Distribution France**, nous recrutons en CDI, un(e)

Responsable de zone GD - EST (H/F)

Rattaché(e) au Directeur des ventes de la Grande Distribution, vous assurez le développement de nos ventes et de nos performances sur votre zone (Alsace / Lorraine). Responsable de votre activité, vos principales missions consistent à :

- **Optimiser les accords commerciaux négociés avec les centrales d'achats régionales** : développer la diffusion de nos gammes existantes et de nouveaux produits, mettre en place des actions de promotions (têtes de gondoles, théâtralisation, mise en avant catalogues, linéaires...) et négocier les accords et conditions commerciales avec les centrales Régionales et Points de ventes terrains
- **Organiser la couverture de sa zone en fonction des objectifs et priorités fixés par son management** : patron de votre zone, vous développez les ventes de votre zone dans le respect des méthodes et process du groupe, visitez régulièrement les clients ciblés de votre secteur et êtes l'interlocuteur des opérateurs de votre zone (Hyper / Super /Centrale régionale / Grossistes)
- **Agir en gestionnaire de votre secteur** : vous rendez compte et assurez le suivi de votre activité et remontez l'ensemble des informations relatives aux clients, au marché et à la concurrence

Profil et compétences :

Issu(e) d'une formation de niveau bac +3, type Ecole de commerce avec idéalement une spécialisation commerce des vins. Vous justifiez d'une expérience de 5 ans à un poste similaire au sein d'une structure du secteur des vins et/ou spiritueux, champagne ou bières dans le secteur GD sur la zone proposée.

Vous disposez de bonnes connaissances vin et vous maîtrisez les techniques de ventes et de négociation. A l'écoute de vos clients, vous êtes force de proposition pour satisfaire les clients.

Doté(e) d'un tempérament entrepreneurial et d'une culture du résultat, votre excellent relationnel et votre esprit d'équipe feront toute la différence.

Poste basé sur la zone : Alsace ou Lorraine

Merci d'adresser votre CV et lettre de motivation, par mail, à : serge.severac@advini.com