

AdVini (266€ de CA, 870 collaborateurs,) est le leader français des vins de terroir. Son siège est implanté à St-Felix de Lodez (34 / 30 kms de Montpellier). Alliant tradition et modernisme, AdVini est implanté au cœur des grandes régions viticoles françaises les plus renommées et en Afrique du Sud. Avec 2.333 hectares de vignobles détenus en propre, ses 30 Vignobles & Châteaux, Maisons de négoce et centre de vinification ; AdVini bénéficie d'une notoriété et d'une reconnaissance internationale en constante progression. Présent dans plus de 110 pays, AdVini poursuit son fort développement commercial grâce à un plan stratégique orienté digital et avec pour objectif de développer ses activités sur l'ensemble des circuits de distribution classiques et e-business. Pour accompagner le développement de ses ventes de vins, AdVini recrute 3 :

Promoteurs(rices) des Ventes GD - Alternance (H/F) ***3 postes à pourvoir (zone Ouest, zone Sud Ouest, zone Est)***

Vous avez pour objectifs de développer la DN (détention numérique) de votre zone, de dynamiser les points de ventes et d'assurer la gestion et le développement d'offres sur le direct auprès de vos clients.

Vous intégrerez une équipe dynamique, dans un univers produit passionnant et vos missions seront les suivantes :

- Vous êtes l'interlocuteur privilégié des Hypermarchés, Supermarchés de la zone géographique dont vous avez la responsabilité.
- Vous optimisez et relayez les accords commerciaux négociés des centrales d'achats nationales et régionales – gammes, nouveaux produits, promotions, tête de gondole, catalogue, linéaires.
- Vous organisez la couverture de votre secteur en fonction des objectifs et priorités fixées par votre management et développez le CA direct des clients de votre zone.
- Vous vendez, théâtralisez des mises en avant et réalisez ponctuellement des animations au sein des points de vente.

Localisation : 3 postes à pourvoir (zone Ouest, zone Sud Ouest, zone Est)

Profil et compétences :

De formation commerciale de niveau bac +3 ou plus, vous justifiez d'une première expérience commerciale. La connaissance de l'univers GD et du secteur viticole seront des véritables plus.

Motivé(e) et capable d'amener une réelle valeur ajoutée sur votre secteur, vous faites preuve d'aisance relationnelle et avez de réelles aptitudes à la négociation.

Vous maîtrisez les techniques de vente, êtes à l'aise avec l'informatique (Pack Office, CRM)

Si vous souhaitez répondre merci d'adresser votre CV et lettre de motivation, par mail, à l'adresse suivante :
serge.severac@advini.com