

ADVINI

DES VIGNOBLES, DES HOMMES, L'ÉMOTION

AdVini (266M€ de CA, dont 50% à l'export, 900 collaborateurs,) est le leader français des vins de terroir. Son siège est implanté à St-Felix de Lodez (34 / 30 kms de Montpellier). AdVini est implanté au cœur des régions viticoles françaises les plus renommées et en Afrique du Sud. Avec 2.300 hectares de vignobles détenus en propre, ses 30 Vignobles & Châteaux, Maisons de négoce et centres de vinification, AdVini bénéficie d'une notoriété et d'une reconnaissance internationale en constante progression. Présent dans plus de 110 pays, AdVini poursuit son fort développement commercial grâce à un nouveau plan stratégique orienté digital et avec pour objectif de développer ses activités sur l'ensemble des circuits de distribution classiques et e-business.

Plus d'informations sur www.advini.com

Dans le cadre d'un remplacement, nous recrutons en CDI, un(e)

Assistant(e) Commercial(e) Export (H/F)

Vous assurez le suivi du portefeuille commandes de votre zone afin d'optimiser la qualité de nos services.

Vous avez un rôle moteur quant à la relation avec nos filiales de distribution, nos importateurs et nos clients en direct afin de piloter les commandes, les plans d'expéditions, le suivi des réalisations et des indicateurs clefs de la zone (Chiffre d'Affaire, marges, règlements).

Ainsi, vos principales missions sont les suivantes :

- Gérer les commandes : saisie, confirmation clients, suivi des expéditions et facturation
- Réaliser l'interface entre les clients et les différents services internes ou externes (comptabilité, logistique, planification, transitaires ...) et garantir la qualité du service
- Assurer la coordination avec les maisons pour la gestion des disponibilités, des productions et des allocations
- Gérer les stocks déportés pour les commandes en direct aux distributeurs
- Effectuer la saisie et le suivi des échantillons
- Assurer la gestion documentaire afférant aux commandes ainsi que la mise à jour des tarifs dans l'ERP
- Gérer les réservations en lien avec les commerciaux, clients et les services planification de nos maisons
- Apporter une réponse aux réclamations clients et en assurer le suivi

Nature du contrat : CDI

Localisation : Saint Félix de Lodez

Profil : Issu(e) d'une formation type BTS / DUT en commerce, vous parlez anglais couramment et justifiez d'une précédente expérience à un poste similaire.

Vous avez de bonnes connaissances en Incoterm, modes de paiement et autres documents Export.

La maîtrise du logiciel SAP et la connaissance du secteur viticole sont des atouts majeurs.

Vous êtes organisé, réactif et extrêmement rigoureux. Votre implication, votre réactivité et votre esprit d'équipe seront également très appréciés

Si vous souhaitez répondre merci d'adresser votre CV et lettre de motivation, par mail, à l'adresse suivante :

Lisa.bancel@advini.com